

AZ EURONICS B2B ÜZLETÁGA PARTNEREINEK NYÚJT
TÁMOGATÁST PROJEKT- ÉS HÁLÓZATI BESZERZÉSEK
MEGVALÓSÍTÁSÁBAN.

KINEK NYÚJTUNK MEGOLDÁST?

- SZÁLLODÁK ÉS APARTMANPROJEKTEK
- IRODAHÁZAK, CAMPUSOK ÉS KÖZÖSSÉGI TEREK
- VENDÉGLÁTÓIPARI ÉS KERESKEDELMI HÁLÓZATOK
- ÉPÍTŐIPARI ÉS KIVITELEZŐ CÉGEK
- KÖZINTÉZMÉNYEK ÉS SZERVEZETEK

MIBEN MÁS AZ EURONICS B2B?

- TELJES TERMÉKKATEGÓRIÁS LEFEDETTSÉG EGY BESZÁLLÍTÓTÓL
- ORSZÁGOS LOGISZTIKAI ÉS SZERVIZHÁTTÉR
- PROJEKT- ÉS MEGOLDÁSALAPÚ GONDOLKODÁS

KIEMELT KATEGÓRIÁK

- TV ÉS KIJELZŐ MEGOLDÁSOK
- HÁZTARTÁSI KIS- ÉS NAGYGÉPEK
- IT ESZKÖZÖK

EGYÜTTMŰKÖDÉSI FORMÁK

- PILOT PROJEKTEK ÉS TESZTMEGOLDÁSOK
- PROJEKTALAPÚ SZÁLLÍTÁS ÉS CSOMAGAJÁNLATOK
- HÁLÓZATI SZINTŰ, HOSSZÚ TÁVÚ PARTNERI EGYÜTTMŰKÖDÉSEK

KAPCSOLATFELVÉTEL

KAPTÁS RENÁTA | B2B ACCOUNT MANAGER
KAPTAS.RENATA@EURONICS.HU

AZ EURONICS B2B CÉLJA A KÖLCSÖNÖSEN ÉRTÉKTEREMTŐ PARTNERSÉGEK
KIALAKÍTÁSA. NYITOTTAK VAGYUNK ÚJ EGYÜTTMŰKÖDÉSEKRE, KÖZÖS
PROJEKTEKRE ÉS SZAKMAI EGYEZTETÉSEKRE.

